

成都分时租赁共享汽车市场争夺战大幕拉开 1块钱一公里 2小时临停免费 “Gofun出行”进驻成都



Gofun 出行环球中心取还车点位

平台扎堆：

在成都分时租赁共享汽车市场上，目前已有盼达用车、Evcard、苏打出行、car2share几大平台。目前各大平台的资费体系有所不同，相比之下各有优势。

Gofun出行：

昨日，首汽集团旗下新能源分时租车品牌Gofun出行入驻成都。目前在环球中心、大悦城、银海芯座、五冶大厦、世豪广场布下5个点位。此次上线的首批Gofun都是奇瑞的纯电动汽车。

今年或许注定是分时租赁共享汽车在成都的大年，继盼达用车、Evcard、苏打出行、car2share几大分时租赁共享汽车在成都成功试水后，3月20日，首汽集团旗下新能源分时租车品牌Gofun出行宣布联合四川省交投集团正式入驻成都，首批投放200辆新能源汽车，拥有环球中心、大悦城、银海芯座、五冶大厦、世豪广场5个点位，同时预计年底至少1000辆车投入运营，点位也将逐步覆盖整个成都市。

1块钱一公里 比出租、专车都便宜

在昨日的上线仪式上，Gofun出行负责人介绍，“车辆通过远程操控技术和智能识别系统实现无人值守，用车全程只需APP操作，以时长+公里数计算并提供汽车的即取即用、分时租赁服务，市民可按个人用车需求预定车辆。”在未来，Gofun川交会将分时租赁与城市目前交通客运形成差异化服务，满足市民的个性化出行需求。

成都商报记者在现场看到，此次上线的首批Gofun都是奇瑞的纯电动汽车。在使用流程上，Gofun川交与其他分时租赁共享汽车平台一样，也是通过下载APP、上传身份证、驾驶执照资料。审核通过后，缴纳699元的押金即可正常使用。值得注意的是，Gofun川交资费相当优惠，按0.1元每分钟、外加1元每公里计算，在城里每小时的租车费用大概为20元~30元，比出租、专车便宜。

其他几个平台目前的资费体系是：盼达19元/小时，24小时内封顶129元；Evcard荣威、奇瑞车型每分钟0.5元，24小时内封顶180元。car2share

采用“时间+里程”计费，半小时起租，9.9元/半小时，里程费每公里1.2元；苏打出行每公里1.5元，外加0.09元每分钟。相比之下，资费各有优势。

为鼓励市民积极体验这种环保出行方式，Gofun川交在成都上线当天还发起了“1元3小时”的用车优惠，市民通过注册后随即获得用车券，此外还有针对老用户的“0元5小时”优惠券作为奖励。

许多市民尝鲜 1小时租走近10台车

成都作为一个开放、包容度相当高的城市，对新生事物的接受度非常高。Gofun川交上线第一天上午，在环球中心的取还车点位上就围满了许多咨询具体使用细节的市民，有的市民还现场注册、现场租车。仅当天上午记者在现场的1小时，就看到近10台车被租走。

据了解，很多市民最关心的还是好不好还车。从取车点的停车场出来会不会收停车费？Gofun川交在现场的工作人员闫女士介绍，“所有取还点的停车位都是我们租下来的，不会收取用户停车费。而对于用户普遍关心的还车问题，我们目前在环球中心、大悦城、银海芯座、五冶大厦、世豪广场前期第一批5个点位上都是直通还。后续还会继续增设还车点位，预计4月份在成都东南西北都会布设点位，以实现用户更好的用车体验。”

联手四川交投 4月起提供2小时临停免费服务

据了解，Gofun出行此次进驻成都，选择与四川省交投集团合作，目前已签署战略合作协议，双方联合成立Gofun川交，将就资源、点位布局、车辆运营等多方面开展合作。依托交投当地优势资源，为成都提供便捷的出行体验。

“四川省交投集团在成都及全省范围内具有丰富的交通设施资源，这种合作对于推动绿色、环保出行方式在四川的普及极具意义。”Gofun出行负责人表示。同时，据介绍，因为对新能源汽车的政策支持，Gofun川交此次投放的纯电动汽车有一个优势就是不限行、低耗电、零排放，而且还将于4月起为用户提供成都市内路边临停2小时的免费服务。在给市民带来健康环保出行方式的同时，也节约了出行支出。

不会与专车冲突 将一起构筑完善交通体系

在成都，网约车的共享专车平台目前已发展相对稳定，已有滴滴、

优步、神马专车、曹操专车以及同为首汽自己产品的首汽约车。据首汽约车公关部介绍，自2015年12月上线以来，光首汽约车目前在成都就有千余台车辆。

已经如此强大的专车体量，是否会对其后的分时租赁共享车形成碾压？Gofun出行首席运营官谭奕在接受成都商报记者采访时表示：“网约车及共享单车的爆发性增长，一方面从侧面反映了出行市场在共享经济上所做的各种尝试，另一方面也能够看到整个交通体系还未达到发达水平。分时租赁汽车的分布密度将实现私家车、公共交通工具与共享交通工具无缝衔接的程度。”因此，几者之间更多地实现对交通的相互补充而非相互冲突。

一个大型专车平台的品牌负责人向记者表示：“分时租赁作为一种新兴的出行方式对于现有的出行模式是一种有益补充，从目前来看分时租赁与网约车的用户群体区别较大，不存在竞争关系。网约车、租车、分时租赁是针对不同人群的三种不同用车形式，互为补充。”

行业前景广阔 预计两年内实现盈利

国际知名咨询机构罗兰贝格发布的《2016中国约车及租车市场分析报告》显示，在共享经济为消费群体普遍接受的状态下，新能源分时租赁将迸发出更强劲的发展动力。尤其在交通压力特别巨大的城市，通过有效整合社会零碎汽车资源，新能源分时租赁不仅能够缓解城市交通，还能够解决城市生活中人们普遍存在的停车难问题。同时，公共资金投入完善停车网点与充电系统等配套设施，让新能源分时租赁显现出比其他移动出行领域更快的发展节奏，分时租赁共享车的前景广阔。

但与成本相对较低的共享单车来说，分时租赁共享汽车成本其实又更重，这种产品能否真正实现商业化运营，得到丰厚的盈利保障？

针对此问题，谭奕表示，“盈利与否取决于资源的搭配和运营的效率以及对市场的洞察。这个行业的规模效应非常明显，当达到一定拐点后，盈利是可预期的。盈利拐点包括企业的规模、资源集成能力、对行业知识的了解、电池和充电桩还有汽车的技术成熟等。现阶段更多谈的是收支平衡、提升效率。届时车越来越便宜、运营成本越来越低、政府的停车资源协调等越来越顺畅，盈利在两三年内可以实现预期。”

成都商报记者 刘久林 摄影报道

共享单车不能退余额？ 1步单车：充值本金可退，返现余额不能退

1步单车部分退款记录						
时间	姓名	电话	原因	充值路径	订单号	金额
2017/1/8	郭先生	18*****72	误将押金充值成余额，要求退回余额99	支付宝	20161128210010043026822466	99
2017/1/17	高先生	18*****36	共充值310，后发现自己充值多了，要求退还余额300	微信	4003392001201701176583575380	100
					4003392001201701176583552181	200
2017/1/18	王女士	18*****82	充多了，要求退还109.5	微信	4004092001201701176612921340	100
					4004092001201701176614810383	9.5
2017/2/7	侯**	18*****67	外地人来旅游，现在走了退9元	微信	4009562001201701297988109848	9
2017/3/9	祝*	18*****52	离开成都无法继续使用总共充值300，要求退还297	微信	4004032001201703092742906143	297
2017/3/8	毛女士	15*****05	不在成都，没法使用要求退还全部余额 总余额224.5(包含赠送费用)，要求退还124.5	支付宝	2017012021001004410237101683	100
					2017012621001004410244962015	10
					2017012621001004410244962012	4.5
2017/3/6	李**	13*****17	离开成都没法使用要求退还全部余额 总余额10 要求退还10	微信	4006452001201701267643958014	10
					4007092001201611169879493445	10
2017/3/6	孙女士	13*****90	充值余额10 现要离开成都不再用车 要求退余额9.5	微信	4010202001201702139787266593	9.5
2017/3/6	吴**	15*****63	不在成都没法使用要求退还全部余额 总余额100 要求退还100	微信	400159200120170124740557759	10
					400159200120170124740533976	10
					400159200120170124740520573	70
					4001592001201701247405493542	10
2017/3/7	燕**	18*****78	充值押金时误点成余额充值，要求退还110	微信	4009062001201703072549217923	10
					4009062001201703072545449252	10
					400906200120170307254929468	10
					400906200120170307254943136	50
					400906200120170307254926190	20
2017/3/10	林**	18*****30	充值押金时误点成余额充值，一共充值100要求退还98	支付宝	201702172100100450029440174	98
2017/2/13	谭**	13*****85	充值押金时误点成余额充值要求退还100	微信	4007932001201703092779862956	90
					4007932001201703092772683088	10

协议明确 不能退的是充值返现金额

林袁还表示，活动充值赠送金额，以及免费领取的骑行券等是有所区分的，比如1步单车经常会做充值返现1:1的活动，即充值100元可获得返现100元的骑行费用，存在少量用户充值了100元，骑行花费1元后，向1步单车要求退还199元的情况。对此，1步单车对用户所充的本金予以退还，但活动所赠送部分金额是不会退还的。并且，1步单车与其他共享单车一样，在参加了充值返现活动的用户要求退还余

额时，用户所消费金额并不能从返现金额中扣除，而是从本金中扣除。

据了解，目前市面上其他单车品牌，在“充值协议”中也有明确的规则，充值返现的余额仅可用于支付车费，不可用于支付押金、转移、赠送或退款。而当用户选择退回押金或未使用的充值本金时，返现金额会视作失效，所以能退还的是充值且消费后的本金。另一家共享单车也有同类型的规定：“退款后，该笔充值金额所对应的返现金额将全部失效。”此外，该公司规定通过客服电话，用户申请退款服务之日起10个工作日内办理退款。

1800天酿一瓶好酒 看水井坊如何继续发力高端市场

3月19日，水井坊在四川成都水井坊博物馆召开“历练时光，大师典藏”新品发布会，携手“食神”蔡澜、新文人画摄影师孙郡，正式发布全新的高端核心产品水井坊·典藏大师版，成为春糖会召开之前的市场焦点。

水井坊·典藏大师版耗费1800个昼夜窖藏精工酿制，在产品酒体、包装和定位方面经过大量测试与调研。在口感方面，双重蒸馏的复杂工艺，进一步加强了酒体的陈香和口感的醇厚度。水井坊总经理范祥福表示，“水井坊在春糖会前，推出定位高于当前两大核心产品臻酿八号和井台的典藏大师版，进一步完善了我们的产品矩阵，也是我们进一步巩固自身在高端市场优势的重要举措。”



水井坊·典藏大师版

回暖信号频出 高端白酒市场“涨势喜人”

尽管包括水井坊在内的主流白酒企业尚未发布2016年报，但白酒行业复苏之势已然确立。据国家统计局最新发布的数据显示，2016年全国规模以上白酒企业完成酿酒总产量1358.36万千升，同比增长3.23%。其中规模以上白酒企业累计完成销售收入6125.74亿元，同期增长10.07%；累计实现利润总额797.15亿元，同期增长9.24%。

打铁还需自身硬 水井坊市场优势明显

正是在上述行业大背景之下，



四川水井坊股份有限公司董事长陈寿祺、总经理范祥福共同揭幕水井坊·典藏大师版

水井坊·典藏大师版正式面世。范祥福表示，“消费者对高端品质的需求越来越大，高端产品的份额必不可少。所以公司在产品布局上要有新调整，加码布局高端产品线，推出新的高端产品从而进一步稳固高端市场定位。”

水井坊·典藏大师版的建议零售价为899元，显著高于水井坊臻酿八号与井台两大核心单品的建议零售价。随着以典藏大师版为代表的水井坊高端产品定位的进一步上行，也为水井坊在300元~500元价格带这一兵家必争之地腾出了更大的增长空间。从行业协会发布的2016年数据来看，300元~500元的白酒整体销售增速为9.6%；500元以上的增长是6.1%，在臻酿八号和井台这两大核心单品的带动下，水井坊在300元~500元价格带优势明显，如今更进一步捕捉500元以上价格带涌现的机会。

对此，包括西南证券、安信证券等投资机构在水井坊的调研报告中，均认同典藏·大师版的推出对水井坊布局高端的价值，并指出，一方面典藏大师版卡位800元~900元价格带，能为销售点和商家带来更好的利润空间，在当前高端白酒价格拉升的背景下，有望带来营销惊喜；另一方面，从品牌高

度而言，典藏大师版的推出也有助于水井坊进一步提升自身品牌价值，从而在整体上巩固自身竞争力。

深耕高端 水井坊以匠心赢民心

在深耕高端白酒市场上，水井坊更打造了自身独特的营销体系与文化。2015年至今，以“一以贯之的‘悦于形匠于心’”为主题，水井坊全力打造水井坊高端品鉴会，以现代方式演绎中国传统文化。品鉴会活动通过创新的宴饮形式、精美的现场氛围营造，将品牌历史、文化和品质生动呈现，让消费者深度了解中国传统白酒文化，了解水井坊的历史、出众品质及传承创新的品牌精神。

水井坊着力1800昼夜推出核心产品，以厚积薄发的努力与高品质，彰显出品牌的不凡身位。2017年春暖花开时节，水井坊更率先宣布与全球知名的财富论坛达成战略合作，成为其2017年《财富》全球论坛独家官方白酒，进一步为今年的高端市场攻坚战奠定坚实基础，也为水井坊·典藏大师版铺就了让世界瞩目的营销资源。未来，水井坊将继续打造匠心高品质美酒，以匠心赢民心。（王荣）

精准预测昨日沪指底部点位 看股市老江湖怎么说



道达手记

继3月12日晚神奇预测上周末大盘波动特征后，本周一再度上演神奇的一幕。昨日盘中沪指最低点为3228.12点，竟然与达哥前日在“道达号(微信号:daoda1997)”中预测的点位完全一致。那么，达哥对后市又有怎样的判断？

在达哥看来，昨天市场的走势到底如何，其实是对近期投资者心态的一个考验。因为上周五A股出现比较明显的波动，沪指大跌30多点点，日线收出“阴包阳”的不利形态。所以，昨天如果大盘能够止跌企稳，那么就有利于沪指继续向3300点发起冲击，说明多方心态还保持得不错。但是，如果昨天行情延续调整的话，那么后市就不好说了。

再看昨天市场的表现。昨天上午，沪指窄幅震荡最高反弹至3248点附近后，开始逐渐震荡回落，但中午收盘前，沪指依然保持上涨态势，维持在3240点附近。不过到了下午，空头突然发力，沪指开始持续回落，14点之前，果然跌到3228点附近。而这个点位，正好是前日达哥文章中所说的非常重要的支撑位。昨日，沪指最低点刚好就在3228.12点，与达哥判断完全吻合。而在昨日14点之后，指数果然受到支撑并逐渐回升。到15点收盘时，沪指上涨13.36点以3250.81点报收。

达哥准确预测了昨日沪指底部点位，那么达哥又怎么看后市？总体来看，昨日有热点板块涌现，但一些个股跌幅也不小，这说明市场的分歧依然比较大。这也意味着，昨天大盘虽然反弹了，但并不代表调整就完全结束了。就昨日的反弹而言，其实力度还是比较弱的，上周五沪指下跌31.49点，昨日仅仅反弹13.36点。同时，昨日成交量又明显萎缩，沪指仅成交2100多亿元。由于昨天并没有很强势的进攻，仓位过重的投资者需要

控制仓位。因为在我看来，只要一缩量，就说明主力又开始谨慎了，犹犹豫豫，多方不敢放手进场。

对于后市，我认为还不能放松警惕，短期调整可能还没有结束。另一方面，需要再次强调的是，沪指越往上走，距离3300点整数关口越近，压力可能会越发明显，操作上越要冷静和谨慎。有些网友可能会问，是不是只要沪指站上3300点就可以加仓了？这里需要强调的是，要等待有效突破3300点，或者说是站稳3300点上方，才能进一步加仓。而这个有效突破，或者所谓“站稳”，是有一定条件的，比如放量突破，或者盘面具有可持续性热点等，这些都是反映市场活跃程度的重要特征。只有这些条件达到，才能确认加仓。（张道达）

根据国家有关部门的最新规定，本手记不涉及任何操作建议，入市风险自担。

